

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ИНСТИТУТ ТЕХНОЛОГИЙ (ФИЛИАЛ) ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» В Г. ВОЛГОДОНСКЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

(Институт технологий (филиал) ДГТУ в г. Волгодонске)



для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации

по дисциплине «Менеджмент» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика программа бакалавриата «Экономика» 2025 года набора

Волгодонск 2025

Лист согласования

Оценочные материалы (оценочные средства) по дисциплине

«Менеджмент»

(наименование)

составлены в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования направлению подготовки (специальности)

| | жономика | |
|---|-------------------------|------------------------|
| (код направления (специа | льности), наименование) | |
| Рассмотрены и одобрены на заседания | и кафедры «Экономи | ка и управление» |
| протокол № 9 от «28» апреля 2025 г. | | |
| Разработчики оценочных материалов (о | оценочных средств) | |
| Ст. преподаватель кафедры ЭиУ | 6411 | І.С. Емельяненко |
| | (28) 04 | 2025 г. |
| И. о. зав. кафедрой ЭиУ | и.с.1 «28» 04 | Емельяненко 2025 г. |
| Согласовано: | 7 | |
| Директор по продажам АО "Судомеханический завод" | подпись Т | .О. Лазурченко |
| | *28» <u>04</u> | 2025 г. |
| Финансовый директор ООО «Мир обоев» | | Т.С. Путанашенко |
| | подпись 04 | 2025 г. |

Содержание

| | C. |
|---|----|
| 1 Паспорт оценочных материалов (оценочных средств) | 4 |
| 1.1 Перечень компетенций, формируемых дисциплиной (модулем), с указанием этапов их | 4 |
| формирования в процессе освоения ОПОП | |
| 1.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их | |
| формирования | 13 |
| 1.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, | |
| навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования | |
| компетенций, описание шкал оценивания | 16 |
| 2 Контрольные задания (демоверсии) для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта | |
| деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения | |
| образовательной программы | 17 |
| | |

1 Паспорт оценочных материалов (оценочных средств)

Оценочные материалы (оценочные средства) прилагаются к рабочей программе дисциплины и представляет собой совокупность контрольно-измерительных материалов (типовые задачи (задания), контрольные работы, тесты и др.) и методов их использования, предназначенных для измерения уровня достижения обучающимся установленных результатов обучения.

Оценочные материалы (оценочные средства) используются при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся.

1.1 Перечень компетенций, формируемых дисциплиной, с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПОП

Перечень компетенций, формируемых в процессе изучения дисциплины:

ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;

ОПК-4 Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационноуправленческие решения в профессиональной деятельности.

Конечными результатами освоения дисциплины являются сформированные когнитивные дескрипторы «знать», «уметь», «владеть», расписанные по отдельным компетенциям. Формирование дескрипторов происходит в течение всего семестра по этапам в рамках контактной работы, включающей различные виды занятий и самостоятельной работы, с применением различных форм и методов обучения (табл. 1).

Таблица 1 Формирование компетенций в процессе изучения дисциплины

| Код компетенции | Проверяемые индикаторы достижения компетенции | Планируемые результаты обучения | Вид учебных занятий, работы, формы и методы обучения, способствующие формированию и развитию компетенции | Контролируемые разделы | Оценочные материалы (оценочные средства), используемые для оценки уровня сформированности компетенции |
|--------------------|--|--|--|---------------------------|---|
| ОПК-1 | ОПК-1.2 Умеет применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач | Использует систему источников управленческой информации, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов; выполняет количественный и качественный анализ информации при решении профессиональных задач; применяет методы сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач. | Лекции, практические занятия, самостоятельная работа | Все разделы | Оценочные материалы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации |
| ОПК-4 | ОПК-4.1 Знает методы предложения экономически и финансово обоснованных организационно-управленческих решений в профессиональной деятельности | Формулирует систему источников управленческой информации, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов; факторы внутренней и внешней среды, влияющих на решение профессиональных задач; методы сбора, анализа и | Лекции, практические занятия, самостоятельная работа | Все разделы | Оценочные материалы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации |

| | обработки данных, | | |
|--|-------------------------|--|--|
| | необходимых для решения | | |
| | профессиональных задач. | | |

1.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Оценивание результатов обучения по дисциплине осуществляется в соответствии с Положением о текущем контроле и промежуточной аттестации обучающихся.

По дисциплине «Менеджмент» предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль (осуществление контроля всех видов аудиторной и внеаудиторной деятельности обучающегося с целью получения первичной информации о ходе усвоения отдельных элементов содержания дисциплины); промежуточная аттестация (оценивается уровень и качество подготовки по дисциплине в целом).

Текущий контроль проводится с целью обеспечения своевременной обратной связи, для коррекции обучения, активизации самостоятельной работы обучающихся. Текущий контроль служит для оценки объёма и уровня усвоения обучающимся учебного материала одного или нескольких разделов дисциплины (модуля) в соответствии с её рабочей программой и определяется результатами текущего контроля знаний обучающихся.

Текущий контроль осуществляется по календарному графику учебного процесса.

Текущий контроль предполагает начисление баллов за выполнение различных видов работ. Результаты текущего контроля подводятся по шкале балльно-рейтинговой системы. Регламент балльно-рейтинговой системы определен Положением о системе «Контроль успеваемости и рейтинг обучающихся».

Текущий контроль является результатом оценки знаний, умений, навыков и приобретенных компетенций обучающихся по всему объёму учебной дисциплины в соответствии с учебным планом.

Текущий контроль успеваемости предусматривает оценивание хода освоения дисциплины: теоретических основ и практической части.

При обучении по заочной форме текущий контроль не предусмотрен.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Менеджмент» проводится в форме экзамена.

В табл. 2 приведено весовое распределение баллов и шкала оценивания по видам контрольных мероприятий.

Таблица 2 Весовое распределение баллов и шкала оценивания по видам контрольных мероприятий

| Tuotinga 2 Boobbo pasinpogenismio outilios ii mituaia ogeninsamini no singam komponismini meponipini mi | | | | | | |
|---|---|--------------------|----------------------|-------------------|------------|-------------|
| Текущий к | | контроль | Промежуточная | Итоговое | количество | |
| | (50 ба | аллов¹) | | аттестация | балл | ов по |
| Бл | юк 1 | Блок 2 | | (50 баллов) | результата | м текущего |
| | | | | | конт | оля и |
| | | | | | промеж | уточной |
| | | | | | аттес | тации |
| Лекционные занятия | Практические занятия | Лекционные занятия | Практические занятия | | Менее 41 | балла – |
| $(\mathbf{X}_{1)}$ | (\mathbf{Y}_1) | (X_2) | (Y_2) | от 0 до 50 баллов | неудовлети | ворительно; |
| 5 | 15 | 5 | 25 | | 41-60 | баллов – |
| Сумма баллов за 1 бло | Сумма баллов за 1 блок = $X_1 + Y_1 = 20$ | | $K = X_2 + Y_2 = 30$ | | удовлетвор | оительно; |
| • | | | | | 61-80 | баллов – |
| | | | | | хорошо; | |
| | | | | | 81-100 | баллов – |
| | | | | | отлично | |

_

По заочной форме обучения мероприятия текущего контроля не предусмотрены.

¹ Вид занятий по дисциплине (лекционные, практические, лабораторные) определяется учебным планом. Количество столбцов таблицы корректируется в зависимости от видов занятий, предусмотренных учебным планом.

Распределение баллов по блокам, по каждому виду занятий в рамках дисциплины определяет преподаватель. Распределение баллов по дисциплине утверждается протоколом заседания кафедры.

Для определения фактических оценок каждого показателя выставляются следующие баллы (табл.3):

Таблица 3- Распределение баллов по дисциплине

| Вид учебных работ по | Количество баллов | |
|-----------------------------------|----------------------------|--------|
| дисциплине | | 1 2 - |
| | 1 блок | 2 блок |
| Текущ | ий контроль (50 баллов) | |
| Посещение занятий | 4 | 5 |
| Выполнение заданий по | 16 | 25 |
| дисциплине (УО, ТЗ, РЗ, ДЗ), в | | |
| том числе: | | |
| - устный опрос (УО) | 3 | 3 |
| - выполнение тестовых заданий | 4 | 4 |
| (T3) | | |
| - решение задач (РЗ) | 9 | 9 |
| - выполнение дополнительных | 0 | 9 |
| заданий - (ДЗ - подготовка доклад | | |
| к конференции, статьи) | | |
| | 20 | 30 |
| Промежуто | чная аттестация (50 баллос | в) |
| Экзамен в письменной форме | | |
| Сумма баллов по дисциплине 100 | баллов | |

Экзамен является формой итоговой оценки качества освоения обучающимся образовательной программы по дисциплине в целом или по разделу дисциплины. По результатам экзамена обучающемуся выставляется оценка «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», или «неудовлетворительно».

Оценка «отлично» (81-100 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- обучающийся набрал по текущему контролю необходимые и достаточные баллы для выставления оценки автоматом 2 ;
- обучающийся знает, понимает основные положения дисциплины, демонстрирует умение применять их для выполнения задания, в котором нет явно указанных способов решения;
- обучающийся анализирует элементы, устанавливает связи между ними, сводит их в единую систему, способен выдвинуть идею, спроектировать и презентовать свой проект (решение);
- ответ обучающегося по теоретическому и практическому материалу, содержащемуся вопросах экзаменационного билета, является полным, и удовлетворяет требованиям программ дисциплины;
- обучающийся продемонстрировал свободное владение концептуально-понятийным аппаратом, научным языком и терминологией соответствующей дисциплины;
 - на дополнительные вопросы преподавателя обучающийся дал правильные ответы.

Компетенция (и) или ее часть (и) сформированы на высоком уровне (уровень 3) (см. табл. 1).

Оценка «хорошо» (61-80 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- обучающийся знает, понимает основные положения дисциплины, демонстрирует умение применять их для выполнения задания, в котором нет явно указанных способов решения; анализирует элементы, устанавливает связи между ними;
- ответ по теоретическому материалу, содержащемуся в вопросах экзаменационного билета, является полным, или частично полным и удовлетворяет требованиям программы, но не всегда дается точное, уверенное и аргументированное изложение материала;
 - на дополнительные вопросы преподавателя обучающийся дал правильные ответы;

 $^{^2}$ Количество и условия получения необходимых и достаточных для получения автомата баллов определены Положением о системе «Контроль успеваемости и рейтинг обучающихся»

- обучающийся продемонстрировал владение терминологией соответствующей дисциплины.

Компетенция (и) или ее часть (и) сформированы на среднем уровне (уровень 2) (см. табл. 1).

Оценка «удовлетворительно» (41-60 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- обучающийся знает и воспроизводит основные положения дисциплины в соответствии с заданием, применяет их для выполнения типового задания, в котором очевиден способ решения;
- обучающийся продемонстрировал базовые знания важнейших разделов дисциплины и содержания лекционного курса;
- у обучающегося имеются затруднения в использовании научно-понятийного аппарата в терминологии курса;
- несмотря на недостаточность знаний, обучающийся имеется стремление логически четко построить ответ, что свидетельствует о возможности последующего обучения.

Компетенция (и) или ее часть (и) сформированы на базовом уровне (уровень 1) (см. табл. 1).

Оценка «неудовлетворительно» (менее 41 балла) выставляется обучающемуся, если:

- обучающийся имеет представление о содержании дисциплины, но не знает основные положения (темы, раздела, закона и т.д.), к которому относится задание, не способен выполнить задание с очевидным решением, не владеет навыками построения стандартных теоретических и эконометрических моделей, методикой стратегического планирования на примере предприятии;
- у обучающегося имеются существенные пробелы в знании основного материала по дисциплине;
- в процессе ответа по теоретическому материалу, содержащемуся в вопросах экзаменационного билета, допущены принципиальные ошибки при изложении материала.

Компетенция (и) или ее часть (и) не сформированы.

1.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

Оценивание результатов обучения студентов по дисциплине «Менеджмент» осуществляется по регламенту текущего контроля и промежуточной аттестации.

Текущий контроль в семестре проводится с целью обеспечения своевременной обратной связи, для коррекции обучения, активизации самостоятельной работы студентов. Результаты текущего контроля подводятся по шкале балльно - рейтинговой системы, реализуемой в ДГТУ.

Текущий контроль осуществляется два раза в семестр по календарному графику учебного процесса в рамках проведения контрольных точек.

Формы текущего контроля знаний:

- устный опрос;
- выполнение тестовых заданий (ТЗ);
- решение практических заданий и задач (РЗ);
- дополнительные задания (ДЗ).

Проработка конспекта лекций и учебной литературы осуществляется студентами в течение всего семестра, после изучения новой темы. Перечень вопросов для устного опроса определен содержанием темы в РПД и методическими рекомендациями по изучению дисциплины.

Защита практических заданий производится студентом в день их выполнения в соответствии с расписанием занятий. Преподаватель проверяет правильность выполнения практического задания студентом, контролирует знание студентом пройденного материала с помощью контрольных вопросов или тестирования.

Оценка компетентности осуществляется следующим образом: в процессе защиты выявляется информационная компетентность в соответствии с практическим заданием, затем преподавателем дается комплексная оценка деятельности студента.

Высокую оценку получают студенты, которые при подготовке материала для самостоятельной работы сумели самостоятельно составить логический план к теме и реализовать его, собрать достаточный фактический материал, показать связь рассматриваемой темы с

современными проблемами науки и общества, со направлением обучения студента и каков авторский вклад в систематизацию, структурирование материала.

Оценка качества подготовки на основании выполненных заданий ведется преподавателям (с обсуждением результатов), баллы начисляются в зависимости от сложности задания.

Итоговый контроль освоения умения и усвоенных знаний дисциплины «Менеджмент» осуществляется в процессе промежуточной аттестации на экзамене. Условием допуска к экзамену является положительная текущая аттестация по всем практическим работам учебной дисциплины, ключевым теоретическим вопросам дисциплины.

- 2 Контрольные задания (демоверсии) для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы
 - 2.1 Задания для оценивания результатов обучения в виде знаний и умений:
- 2.1.1 Вопросы устного опроса (УО) для оценивания результатов обучения в виде знаний и умений:
 - 1. Назовите цели и задачи менеджмента, как дисциплины;
 - 2. Назовите цели и задачи менеджмента, как вида деятельности;
 - 3. Перечислите основные функции менеджмента;
 - 4. Назовите основные этапы процессного подхода;
 - 5. Назовите с позиций системного подхода основные подсистемы и элементы менеджмента, как дисциплины;
 - 6. Назовите с позиций системного подхода основные подсистемы и элемента организации;
 - 7. Назовите основные экономические показатели оценки вариантов управленческих решений;
 - 8. Перечислите исходные данные для планирования деятельности организации:
 - 9. Перечислите основные виды плановых решений;
 - 10. Какие факторы влияют на принятие решений при установлении рынка сбыта?
 - 11. Какие факторы влияют на принятие решений при установлении цены товара?
 - 12. Каким образом отражается производственная мощность предприятия на принятие решений в процессе изучения рынка и формирования маркетингового плана?
 - 13. Какие административные методы управления применяются при организации деятельности малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта?
 - 14. Какие экономические методы управления применяются при организации деятельности малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта?
 - 15. Какие социально-психологические методы управления применяются при организации деятельности малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта?
 - 16. Опишите процесс горизонтального разделения труда малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта;
 - 17. Какие факторы влияют на выбор варианта структуры управления?
 - 18. Какие факторы на степень централизации и децентрализации управления малыми группами?
 - 19. Перечислите структуры управления организациями;
 - 20. Перечислите основные принципы создания линейной, линейно-функциональной, дивизиональных (продуктовой, региональной, рыночной) структур управления
 - 21. В чем преимущества и недостатки линейной, линейно-функциональной, дивизиональных (продуктовой, региональной, рыночной) структур управления?
 - 22. Опишите процесс управления при интеграции культуры, психологии и логики;
 - 23. Опишите этапы процесса управления менеджера в динамике;
 - 24. Назовите основные предпосылки возникновения авторитарного стиля управления;
 - 25. Назовите основные предпосылки возникновения демократичного стиля управления;
 - 26. Какой стиль управления применяется при ситуационном подходе?
 - 27. Что лежит в основе возникновения неформальных групп?
 - 28. Назовите основные параметры формирования формальных эффективных групп;

- 29. Назовите основную задачу менеджера при управлении неформальными группами;
- 30. Перечислите основные личностные качества эффективного менеджера;
- 31. Какие средства воздействия на участников управленческого процесса применяются при разрешении конфликта?
- 32. Назовите основу источники власти;
- 33. Какими категориями и показатели эффективности оценивается деятельность менеджмента организации?
- 34. Назовите основные этапы процесса разработки стратегии:
- 35. В чем заключается специфичность корпоративного управления?
- 36. Какие факторы влияют на выбор варианта внутренней стратегии развития организации?
- 37. От каких параметров зависит длительность производственного процесса?
- 38. Какой вид движения изделий в производственном процессе имеет минимальную величину длительности производственного цикла?
- 39. Перечислите основные виды работ при планировании и организации производственного процесса;
- 40. Назовите основные типы поточных линий;
- 41. Назовите методы анализа и обработки данных при антикризисном управлении:
- 42. Перечислите математические модели и методы оценки вариантов управленческих решений.
- 43. Как определить плановую численность работающих?
- 44. Из каких источников информации организации необходимо взять данные для расчета рентабельности продаж;
- 45. Из каких источников информации организации необходимо взять данные для расчета производительности труда?
- 46. Из каких источников информации организации необходимо взять данные для расчета производственной мощности?
- 47. Как можно оценить экономическое состояние организации (критическое, удовлетворительное, хорошее) при рентабельности продаж 2, 5, 10%?
- 48. Можно ли производить продукцию, если рыночная цена единицы товара составляет 10 д.е., а удельная полная себестоимость 11 д.е.?
- 49. Можно ли использовать линейную структуру управления в группах, реализующих конкретный экономический проект?
- 50. Можно ли использовать материальное поощрение при разрешении конфликта?
- 51. Как определить длительность производственного процесса?
- 52. Как рассчитать чистую прибыль?
- 53. Как рассчитать ЧДД при оценке инвестиционного проекта?
- 54. Как рассчитать производительность труда?
- 55. Какой стиль управления целесообразно использовать в кризисных ситуациях?
- 56. Какие меры необходимо принять для реализации внутренней стратегии: разработка товара, развитие рынка, диверсификация?
- 57. Какие мероприятия необходимо осуществить для повышения производительности труда?

Критерии оценки устного опроса:

- качество ответов (ответы должны быть полными, четко выстроены, логичными (аргументированными);
 - владение научным и профессиональной терминологией.

Шкала оценивания устного опроса.

Каждый вопрос оценивается по следующей шкале:

- 0 баллов обучающийся дал неправильный ответ на вопрос или не ответил;
- 1 балл ответ обучающегося является не полным, не точным, не уверенным и не аргументированным;
- 2 балла ответ обучающегося является полным, но не точным, не уверенным и не аргументированным;
 - 3 ответ обучающегося является полным, точным, уверенным и аргументированным.
- По результатам опросов выводится средняя оценка, которая округляется до целой величины и выставляется при первой рейтинговой оценке.

2.1.2 Тестовые задания (ТЗ) для оценивания результатов обучения в виде знаний:

Раздел 1

| Методология и организация менеджмента имеют флуктуационную зависимость (смена влияния). Организация менеджмента ограничивает возможности методологии Методология непосредственным образом зависит от организации менеджмента | |
|---|--|
| Методология и организация менеджмента имеют флуктуационную зависимость (смена влияния). Организация менеджмента ограничивает возможности методологии Методология непосредственным образом зависит от организации менеджмента | |
| (смена влияния). Организация менеджмента ограничивает возможности методологии Методология непосредственным образом зависит от организации менеджмента | |
| Организация менеджмента ограничивает возможности методологии Методология непосредственным образом зависит от организации менеджмента | |
| Методология непосредственным образом зависит от организации менеджмента | |
| тистодология непосредственным образом зависит от организации менедамента | |
| Методология определяет все особенности организации менеджмента. | |
| | |
| | |
| 2. Какова, по Вашему мнению, главная тенденция развития системы | |
| менеджмент-образования в России? | |
| Развитие дистанционного и дополнительного образования | |
| Увеличение числа вузов, готовящих менеджеров | |
| Приближение системы образования к реальной практике менеджмент | |
| Использование зарубежного опыта в подготовке современных менеджеров в | |
| России. | |
| Всеобщая компьютеризация образовательного процесса. | |
| | |
| 3. На основании чего в проблематике менеджмента выделяются | |
| of the ochobalism for a hipothematism moneyamicism abiguinioten | |
| | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в информационном обеспечении. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в информационном обеспечении. Они реализуются в дифференциации функций по звеньям и должностям | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в информационном обеспечении. Они реализуются в дифференциации функций по звеньям и должностям Их реализация определяется анализом управленческой деятельности - | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в информационном обеспечении. Они реализуются в дифференциации функций по звеньям и должностям Их реализация определяется анализом управленческой деятельности - индивидуальной и всего персонала. | |
| проблемы системы, механизма и процесса управления? Двойственность организации управления: организационные положения и текущая деятельность. Противоречия динамики и статистики управления. Разделение деятельности менеджера и персонала управления. Рассмотрение управления с позиции разных уровней его иерархии. Основанием такого деления является существование субъекта и объекта управления. 4. Как реализуются основные функции менеджмента? Реализация основных функций менеджмента находит свое отражение в информационном обеспечении. Они реализуются в дифференциации функций по звеньям и должностям Их реализация определяется анализом управленческой деятельности - индивидуальной и всего персонала. | |

| 5. Что является главным, на Ваш взгляд, в использовании компьюте | ров в |
|--|---------------------|
| управлении? | • |
| Увеличение объема перерабатываемой в процессах управления информации. | |
| Сокращение персонала управления и экономики затрат на трудовые ресурсы. | |
| Повышение оперативности управления за счет ускорения процессов | |
| переработки информации. | |
| Кардинальное изменение характера управленческой деятельности и | |
| взаимодействия персонала. | |
| Использование новых методов анализа и повышение качества управленческих | |
| решений. | |
| pemerini. | |
| 6. Каково содержание и практическая ценность понятия «управляемость» | ? |
| Управляемость характеризует эффективность власти. | |
| Управляемость это характеристика личности менеджера. | |
| Управляемость - это творческий элемент управленческой деятельности. | $\overline{\sqcap}$ |
| Управляемость отражает степень дисциплинированности и исполнительности | |
| сотрудников. | _ |
| Управляемость заключается в реакции сотрудников на управленческое | |
| воздействие. | |
| воздействие. | |
| 7. Что включает в себя понятие «инфраструктура менеджмента»? | |
| Это основные функции управления, отражающие его содержание. | |
| | |
| Это факторы внешней среды, определяющие характер и основные черты | |
| управления. | |
| Это структура системы управления, рассматриваемая по основным ее | |
| характеристикам. | |
| Это состав и структура персонала управления. | |
| Это комплекс требований, определяющих эффективность управления. | |
| 8. Почему управление коммуникациями является ценностью менеджмента? | |
| Ценность характеризует предпочтение. Предпочтение коммуникациям отражает | |
| партнерство и сотрудничество. | _ |
| Влияние коммуникаций на управленческое решение характеризует их как | |
| ценность менеджмента. | _ |
| Потому что коммуникации являются одним из главным факторов эффективного | |
| управления. | _ |
| Коммуникации характеризуют роль информации в управлении. | |
| В управлении коммуникациями находит свое выражение учет человеческого | |
| фактора. | |
| ψακτορα. | |
| 9. Возможно ли управление факторами внешней среды, почему? | |
| Возможно, но лишь в исключительных случаях, когда существует ситуация | |
| предрасположенности окружающей среды к воздействию на ее факторы со | |
| стороны организации. | |
| Возможно, но это определяется типом и статусом организации. Не всякая | |
| организация может управлять внешней средой. | _ |
| Возможно, если учитывать то, что методы и тип управления различны и среди | |
| них есть такие, которые позволяют до определенных пределов управлять | _ |
| внешней средой. | |
| | |
| 1 | |
| совокупным действием множества организаций. К ним можно только приспособиться. | |
| • | |
| Невозможно, потому что полномочия менеджера не распространяются на | ш |

| риенинее окружение организании | |
|---|--|
| внешнее окружение организации. | |
| 10. Влияют ли коммуникации на эффективность управления? Если да, то образом? | каким |
| Они характеризуют наличие необходимой информации для принятия управленческих решений. | |
| Коммуникации могут быть избыточными, и в этом случае они тормозят процессы управления. | |
| Они отражают социально-психологический климат в организации. | |
| Коммуникации отражают отношения между людьми. Хорошие отношения | |
| способствуют эффективной работе. | |
| Коммуникации не входят в состав ресурсов управления, поэтому они не | |
| оказывают прямого влияния на эффективность управления. | |
| 11. Что является главным фактором, определяющим саму возможность управл | 101111117 |
| Юридические основания управленческой деятельности. | |
| Потребности людей в согласовании их работы. | \vdash |
| Возможность реализовать функции управления. | |
| Наличие Информации, операторов ее обработки и каналов передачи. | |
| Наличие менеджера и полномочий его деятельности. | |
| | <u> </u> |
| 12. Какое определение менеджмент наиболее точно отражает его сущность | ? |
| Менеджмент - это единство управляющей и управляемой систем. | |
| Менеджмент - специфический вид деятельности человека по согласованию | |
| деятельности других людей. | |
| Менеджмент - это реализация полномочий на предприятие решения. | |
| Менеджмент - это превращение информации от исходной в командную. | |
| Менеджмент - это взаимодействие между людьми при выполнении ими общей | |
| работы. | |
| 12 Van aaarus agrag vanny aasay vangrug (vanarus vangrug) v (gypan yayus) | <u> </u> |
| 13. Как соотносятся между собой понятия «менеджмент» и «управление» Менеджмент - это зарубежная модель управления, несущая в себе его | <u>:</u> |
| особенности. | |
| Отличие в масштабах деятельности. Менеджмент - управление фирмой, масштаб управления - народное хозяйство. | |
| Отличие в структуре проблем при общности проблематики. | |
| Отличие в объеме понятий. Управление и менеджмент соотносятся, как общее и | |
| его разновидность. | |
| Эти понятия идентичны и взаимозаменяемы. | |
| | |
| 14. Что является главным в практической реализации методологии | |
| менеджмента? | _ |
| Характер и особенности организации. | |
| Цель и подходы к управлению. | |
| Компетентность персонала управления. | |
| Опыт и знания менеджера. | |
| Информационное обеспечение и использование компьютерной техники. | |
| 15. Перечислите виды планов в практике менеджмента | |
| Среднесрочные планы, текущие планы. | |
| Долгосрочные планы, среднесрочные планы, текущие планы. | |
| Бизнес-планы коммерческих сделок, бизнес-планы инвестиционных проектов. | |
| Долгосрочные планы, бизнес-планы инвестиционных проектов. | |
| 1 1 1 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 | <u> </u> |

| Среднесрочные планы, бизнес-планы инвестиционных проектов. | |
|---|---|
| | |
| 16. Как наиболее корректно определить понятие метода управления? | |
| Метод - это способ взаимодействия на деятельность человека, опирающийся на | |
| факторы деятельной активности. | $\overline{}$ |
| Метод - это одна из характеристика управления, отражающая специфику | |
| конкретных условий. | |
| Метод - это функции управления, действующие в специфических условиях | |
| развития. Метод - это комплекс и комбинация операций разработки управленческих | |
| решений. | |
| Метод - это способ взаимодействия звеньев системы управления. | |
| THE TOTAL STOP CHOOSE BEATING GENERAL SECTION | |
| 17. Перечислите методы управления | |
| Экономические, социально-психологические, организационно- распорядительные. | |
| Экономические, организационно-распорядительные. | |
| Социально-психологические, организационно-распорядительные. | |
| Экономические, общеорганизационные. | |
| Экономические, социально-психологические. | |
| | |
| 18. В чем состоят основные функции менеджмента? | |
| Контроль. | |
| Контроль, маркетинг. | |
| Планирование, организация, мотивация, контроль, регулирование. | |
| Планирование, контроль, мотивация. | |
| | |
| 19. В чем проявляется роль полномочий в осуществлении менеджмента? | |
| Полномочия отражают иерархическое строение системы управления | |
| Полномочия определяют качество управленческих решений. | |
| Полномочия характеризуют монополию менеджера на информацию | |
| Полномочия формируют стиль управления | |
| Полномочия определяют право на принятие управленческих решений. | |
| 20. Какие содержательные элементы наиболее полно и объективно выра | эжяют |
| понимание цели? | .,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,, |
| Цель включает в себя опыт прошлого, реальность настоящего и образ будущего | |
| Цель включает потребности и пути их реализации. | |
| Цель - это результат, к достижению которого стремится менеджер. | |
| Цель включает методологию разработки решений, информацию и человеческий | |
| фактор. | |
| Цель - это модель факторов достижения эффективности управления. | |
| | 1 |
| 21. В чем проявляется связь методологии и организации разработки | цели |
| менеджмента? Выбор методологических схем разработки цели зависит от возможностей | \neg |
| Выбор методологических схем разработки цели зависит от возможностей организации. | |
| Эта связь аналогична связи методов и средств получения результата. | |
| Эта связь проявляется в личностных характеристиках менеджера или | |
| разработчиков цели - компетенции, опыте, чувстве долга, системе ценностей и | |
| др. | |
| Факторы методологии и организации связывает информация. Ее структур; и | |
| полнота характеризуют взаимодействие методологии и организации разработки | |
| цели. | |

| Непосредственной связи методологии и организации разработки цели не | |
|---|-------------------|
| существует. Методы анализа, например, можно использовать в любой | |
| организационной среде. | |
| _ of management of other | |
| | |
| Раздел 2 | |
| | |
| 1. Что является решающим фактором в управлении конфликтами? | |
| Механизм управления, наличие средств воздействия на процессы развития | |
| конфликта. | |
| Тип конфликта и стадия его развития. | $\overline{\Box}$ |
| Исключительно искусство менеджера. | |
| Особенности организации и характеристики персонала. | |
| | |
| Личность менеджера, его знания и опыт. | <u> </u> |
| To | |
| 2. Приведите определение неформальной организации | |
| Спонтанно образовавшаяся с определенной целью группа людей, не | |
| зарегистрированная в установленном законодательством порядке. | |
| Спонтанно образовавшаяся с определенной целью группа людей, | |
| зарегистрированная в установленном законодательством порядке | |
| Потребительский кооператив. | |
| Образованная в плановом порядке группа людей зарегистрирована в установленном | |
| законодательством порядке | |
| Образованная в плановом порядке группа людей не зарегистрированная в | |
| установленном законодательством порядке. | |
| | |
| 3. Как соотносятся понятия полномочий и лидерства? | |
| Они всегда находятся в противоречиях. Лидерство возникает в противовес | |
| полномочиям. | |
| Если лидерство подчинено полномочиям, тогда оно может быть | |
| безобидным | |
| Лидерство рождает конфликтность в организации, оно означает стремление к | |
| власти человека, не имеющего власть. | |
| | |
| Кода они соединяются в личности менеджера, они дополняют друг друга. | |
| Эти понятия тождественны, без лидерства нет полномочий, без полномочий нет | |
| и не может быть лидерства. | <u> </u> |
| | |
| 4. Что необходимо для рационального сочетания формального и | |
| неформального управления? | - |
| Достаточность полномочий снимет проблему сочетания формального и | |
| неформального управления. | |
| Подбор персонала по фактору компетентности и создание хороших | |
| организационных условий работы. | <u> </u> |
| Четкое распределение функций управления. | |
| Особые качества менеджера, определяющие его авторитет. | |
| Знание людей и учет их отношений в группе. | |
| | |
| 5. Что, по Вашему мнению, является главным фактором в обеспечении | |
| эффективности персонала? | |
| Мотивация эффективной работы. | |
| , o T T | |
| Квалификационная структура персонала. | |
| Общий образовательный уровень персонала. | |
| | |

| Социально-психологическая атмосфера работы. | |
|---|---|
| Организация работы персонала. | |
| организации рассты персопала. | |
| 6. Что понимается под миссией в стратегическом планировании? | |
| Состав и структура трудовых ресурсов. | |
| Активность инновационной деятельности | |
| | |
| Получение прибыли в запланированном объеме | |
| Объем производства продукции в стоимостном выражении. | |
| Основная общая цель или задача предприятия. | |
| я то — — — — — — — — — — — — — — — — — — | |
| 7. Дайте определение формальной организации | |
| Группа людей, объединившаяся с определенной целью и зарегистрированная в | |
| установленном законодательством порядке | |
| Группа людей, объединившаяся с определенной целью и не зарегистрированная в | |
| установленном законодательством порядке | |
| Открытые и закрытые акционерные общества. | |
| Полные товарищества, товарищества на вере, общества с ограниченной | _ |
| ответственностью, общества с дополнительной ответственностью | |
| Государственные и муниципальные предприятия, потребительские кооперативы. | |
| | |
| 8. Как формируется инновационный потенциал менеджмента? | |
| Формирование инновационного персонала менеджмента - это обучение персонала | |
| и регулярное повышение его квалификаций. | |
| В процессах накопления ресурсов, которые могут быть использованы для | |
| осуществления преобразований. | |
| Формирование инновационного потенциала определяется мотивацией | |
| творческого отношения персонала к своим обязанностям. | |
| Инновационный потенциал менеджмента определяется профессионализмом и | |
| позицией менеджера. | |
| Главным фактором формирования инновационного потенциала менеджмента | |
| является подбор и расстановка персонала. | |
| лышетел подоор и расстановка персонала. | |
| 9. Как соотносятся понятия власти и менеджмента? | |
| Власть и менеджмент - тождественные понятия. | |
| Особенность менеджмента заключается в том, что он опирается не на власть, а | |
| на полномочия и авторитет. | |
| Власть характеризует способность к управлению, менеджмент реализацию этой | |
| способности. | |
| | |
| Власть - это одна из характеристик менеджмента. | |
| Власть - политическое понятие, тогда как менеджмент характеризует | |
| потребность любой деятельности. Можно не иметь власть, но нельзя что-нибудь | |
| сделать без управления. | |
| 10.10 | |
| 10. Какие стороны управления характеризует понятие «стиль менеджмента? | |
| Использование методов управления. | |
| Способность менеджера к неформальному решению проблем. | |
| Личность менеджера в комплексе все его качеств. | |
| Отношение к людям и делу, способ решения проблем | |
| Использование социально-психологической информации в управлении | |
| | |
| 11.Какую роль играет конфликт в управлении? | |
| Конфликт способствует управлению развитием организации, ибо всегда создает | |
| условия для введения инноваций. | |

| Конфликт всегда усложняет управление и снижает его эффективность. | |
|---|--|
| Конфликт характеризует непрофессиональное управление и нерациональный | |
| стиль менеджмента. | |
| Конфликт является хорошим средством получения информации о скрытых | |
| процессах развития организации. | |
| Роль конфликта в управлении определяется его типом и причинами | |
| возникновения. | |
| | |
| 12. Дайте определение инновационного менеджмента | |
| Управленческая деятельность, направленная на управление факторами риска на | |
| предприятиях. | |
| Управленческая деятельность, направленная на создание системы управления | |
| персоналом на предприятиях. | |
| Управленческая деятельность, направленная на разработку и внедрение | |
| нововведений на предприятиях. | |
| Управленческая деятельность, направленная на оценку стоимости имущества | |
| предприятий. | |
| Управленческая деятельность, направленная на формирование источников | |
| инвестиций для предприятий. | |
| | |
| 13. Что является главным фактором управления групповой динамикой? | |
| Поведение менеджера. | |
| Комплекс действий, создающих благоприятную социально-психологическую | |
| атмосферу. | |
| Подбор и расстановка персонала по функциям и полномочиям. | |
| Организационные условия совместной деятельности в группе. | |
| Мотивация повышения квалификации персонала. | |
| ттотивация повышения квазификации переопаза. |] |
| | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? | |
| | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? | ПОЩИХ |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. | пющих |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. | ПОЩИХ |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. | Пющих |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. | — — — — — — — — — — |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. В структуре персонала, отвечающей потребностям решения проблем. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. | |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. В структуре персонала, отвечающей потребностям решения проблем. 16. Какое определение управленческого решения Вы считаете наиболее коррек | — — — — — — — — — — |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. В структуре персонала, отвечающей потребностям решения проблем. 16. Какое определение управленческого решения Вы считаете наиболее коррек Управленческое решение - это способ разрешения проблемы. | — — — — — — — — — — |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. В структуре персонала, отвечающей потребностям решения проблем. 16. Какое определение управленческого решения Вы считаете наиболее коррек Управленческое решение - это способ разрешения проблемы. Импульс воздействия по согласованию деятельности людей. | ПОЩИХ ПО |
| 14. Какой из этих способов самый эффективный в управлении конфликтами? Создание конфликтной ситуации для проведения преобразований. Использование систем ответственности для профилактики и разрешения конфликтов. Безболезненное разрешение конфликтов. Предвидение конфликтов, оценка их вида и соответствующие этому действию менеджера. Комплекс мер по исключению конфликтов из процессов совместной деятельности. 15. В чем проявляется эффективность персонала как одна из составля эффективности менеджмента в целом? В конкретных результатах деятельности персонала. В формировании позитивных черт организационной культуры. В приращении качества персонала, получаемого вследствие его деятельности. В расходах на оплату труда персонала, сопоставленных с полученной прибылью. В структуре персонала, отвечающей потребностям решения проблем. 16. Какое определение управленческого решения Вы считаете наиболее коррек Управленческое решение - это способ разрешения проблемы. | — — — — — — — — — — |

| Комплекс действий по практическому разрешению проблемы. | |
|--|--------|
| 18 TI | |
| 17. Перечислите этапы стратегического планирования | |
| Формулировка миссии, формулировка стратегических целей, анализ угроз и | |
| возможностей внешней среды, анализ сильных и слабых сторон конкурентов, | |
| разработка стратегических альтернатив, оценка вариантов стратегического | |
| развития, формулировка ограничений и критериев | |
| Формулировка миссии, формулировка стратегических целей, анализ угроз и | |
| возможностей внешней среды, анализ сильных и слабых сторон конкурентов. | |
| Формулировка миссии, формулировка стратегических целей, анализ угроз и | |
| возможностей внешней среды, анализ сильных и слабых сторон конкурентов, | |
| разработка стратегических альтернатив. | |
| Формулировка миссии, формулировка стратегических целей, анализ угроз и | |
| возможностей внешней среды, анализ сильных и слабых сторон конкурентов, | |
| разработка стратегических альтернатив, оценка вариантов стратегического | |
| развития, формулировка ограничений и критериев, выбор варианта стратегического | |
| развития, разработка мероприятий по | |
| практической реализации стратегического плана. | |
| Формулировка миссии, формулировка стратегических целей, анализ угроз и | |
| возможностей внешней среды, выбор варианта стратегического развития. | |
| | |
| 18. В чем проявляется степень централизации менеджмента? | |
| В системе партнерства и участии работников в управлении. | |
| В концентрации власти на определенном уровне иерархии управления. | |
| В личных качествах менеджера | |
| В распределении полномочий по уровням системы управления. | |
| В дифференциации информации в системе управления. | |
| | |
| | |
| 19. Как формируется инновационный потенциал менеджмента? | |
| Формирование инновационного персонала менеджмента - это обучение персонала | |
| и регулярное повышение его квалификаций. | |
| В процессах накопления ресурсов, которые могут быть использованы для | |
| осуществления преобразований. | |
| Формирование инновационного потенциала определяется мотивацией | |
| творческого отношения персонала к своим обязанностям. | |
| Инновационный потенциал менеджмента определяется профессионализмом и | |
| позицией менеджера. | |
| Главным фактором формирования инновационного потенциала менеджмента | |
| является подбор и расстановка персонала. | |
| | |
| 20. Что является главным фактором (факторами) информационного обеспе | ечения |
| технологии принятия решений? | |
| Методические и технические возможности обработки информации. | |
| Человеческий фактор информационного обеспечения, профессиональное | |
| оценивание информации. | |
| Количество информации. Чем больше информации, тем больше | |
| вероятность достижения высокого качества управленческих решений | |
| Регулирование структуры информации в соответствии со структурой решаемых | |
| проблем. | |
| 1 1 | |

21. Какое определение понятия «информация» наиболее корректно отражает суть управления?

| Информация - это совокупность сведений о состоянии управляемой системы и | |
|--|--|
| внешней среды. | |
| Информация - это совокупность коммуникаций в организации. | |
| Информация - это разнообразие управляемой и управляющей систем. | |
| Информация - это прямая и обратная связь управляющей и управляемой систем. | |
| Информация - это энтропия управляемой системы, определяющая необходимость | |
| и важность управления. | |

| 22. Какое определение понятия «управленческое решение» Вам кажется наиболее корректным? | | | |
|--|--|--|--|
| Решение - это акт воздействия управляющей системы на управляемую систему | | | |
| Решение - это выбор варианта (альтернативы). | | | |
| Решение - это комплекс информации об изменении деятельности для разрешения возникающей проблемы. | | | |
| Решение - это заключительный этап цикла процесса управления. | | | |
| Решение - организация разрешения проблемы по заранее продуманной принятой схеме. | | | |

Тестовые задания (Т3) выполняются студентами ДФО перед контрольной точкой текущей аттестации соответственно по разделам, студентами ЗФО – без разбивки по разделам.

Максимальное количество баллов по разделу – 4.

Оценка 4 балла выставляется обучающемуся, если он правильно ответил на 80% и более тестовых заданий;

Оценка 3 балла выставляется обучающемуся, если он правильно ответил на 61 79% тестовых заданий;

Оценка 2 балла выставляется обучающемуся, если он правильно ответил на 41-60% тестовых заданий;

Оценка 1 балл выставляется обучающемуся, если он правильно ответил на 21 -40% тестовых заданий;

Оценка 0 баллов выставляется обучающемуся, если он правильно ответил на 20 % и менее тестовых заданий.

2.2 Задания и задачи для оценивания результатов обучения в виде владений и умений

2.2.1 Комплекс практических заданий и задач (РЗ)

Задание № 1. На основании характеристики общих задач управления, а также результатов определите соответствующую функцию менеджмента: прогнозирование и планирование; организация; координация и регулирование; мотивация; контроль, учет, анализ.

| Общие задачи | Результаты | Функц |
|---|---------------------------------------|-------|
| управления | (решения) | ия |
| Обоснование темпов планомерного | Стратегический план, план | |
| развития организации | экономического, социального развития | |
| Количественная и качественная оценка, а | Акты ревизий, проверок, учета, отчет | |
| также учет результатов работы. | по анализу хозяйственной деятельности | |
| Установление взаимодействия | Положения о работе структурных | |
| подразделений производства/ | подразделений, о нормах и нормативах. | |
| | График работы и распорядка дня | |
| | структурных подразделений | |
| | предприятия. | |
| Образование структурных подразделений | Структура управления производством. | |
| системы управления. | Штатное расписание, инструкций и т.д. | |
| Создание условий для постоянной | Положение об оплате труда, о | |
| заинтересованности в результатах труда | премировании, коллективный договор | |

 $\it 3adanue$ № 2. Из приведенных ниже документов определите структурные подразделения,

которые несут ответственность за их разработку.

| которые несут ответственность за их разрасотку. | |
|--|----------|
| Регламентирующие документы | |
| 1. Коллективный договор фирмы | |
| 2. Штатное расписание | |
| 3. Учетная политика | |
| 4. Правила внутреннего трудового распорядка | |
| 5. Нормы амортизационных отчислений | |
| 6. Положение об оплате труда | |
| 7. Положение о формировании себестоимости и ценообразовании на | |
| продукцию | |
| 8. Маркетинговый план | |
| 9. Налоговая политика | |
| 10. Методика учета затрат на производство | |
| Ілан-график производства | |
| Цолжностные инструкции персонала | |
| Ілан-график ремонта оборудования | |
| Іоложение об обучении и повышении квалификации персонала фирмы | |
| Положение о документообороте фирмы | |
| Положение о проведении конкурсов на поставку сырья и материалов | |
| Іоложение об отпусках в фирме | <u>-</u> |
| Нормы командировочных расходов | |
| Положение о порядке приема, перевода и увольнения работников фирмы | |

Задание №3 Разработайте функциональную матрицу на основании данных таблицы

| Содержание | Должностные лица; структурные подразделения | | | | | | | | | | |
|----------------------------------|---|------|-------|----|----|------|-----|---|----|------|----|
| работ | Дир | Гл. | Зам. | ЕП | УП | Юро | OMT | П | CM | Бух- | OT |
| | e- | инже | дирек | О | | тдел | C | Ο | | гал- | К |
| | тор | Н | | | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 1. Разработка | | | | | | | | | | | |
| организацион | | | | | | | | | | | |
| ной структуры | | | | | | | | | | | |
| 2. Подготовка | | | | | | | | | | | |
| приказов о | | | | | | | | | | | |
| движении | | | | | | | | | | | |
| работников | | | | | | | | | | | |
| 3. Определение | | | | | | | | | | | |
| норм запаса | | | | | | | | | | | |
| оборотных | | | | | | | | | | | |
| средств | | | | | | | | | | | |
| 4. Заключение | | | | | | | | | | | |
| договоров на | | | | | | | | | | | |
| поставку | | | | | | | | | | | |
| ресурсов | | | | | | | | | | | |
| 5. Разработка | | | | | | | | | | | |
| калькуляций | | | | | | | | | | | |
| на товары | | | | | | | | | | | |
| 6. Проведение | | | | | | | | | | | |
| расчетов с | | | | | | | | | | | |
| персоналом | | | | | | | | | | | |
| Исследование | | | | | | | | | | | |

| | | 1 | 1 | 1 | | |
|----------------|--|---|---|---|--|--|
| рынков сбыта | | | | | | |
| товаров | | | | | | |
| 8. Разработка | | | | | | |
| бизнес-плана | | | | | | |
| инвестиционн | | | | | | |
| ых проектов | | | | | | |
| 9. Разработка | | | | | | |
| положения об | | | | | | |
| оплате труда и | | | | | | |
| 10. Разработка | | | | | | |
| стратегическо | | | | | | |
| го плана | | | | | | |
| 11. Анализ | | | | | | |
| задолженност | | | | | | |
| и предприятия | | | | | | |
| 12. Разработка | | | | | | |
| системы | | | | | | |
| управления | | | | | | |
| качеством | | | | | | |

 $\Pi \ni O$ — планово-экономический отдел; OMTC — отдел материально-технического снабжения; $У\Pi$ — управление персоналом; MC - служба маркетинга; ΠO - производственный отдел.

Коротко характеризуйте функции каждого. Функции обозначить: M – мотивация; Π – планирование; O – организация; K_o – контроль; P – регулирование.

Задача 4. Определить плановую потребную численность работников предприятия и производительность труда, если:

- действительный годовой фонд времени работы одного рабочего в год 1870 час.;
- годовая программа А=4 тыс. шт.;, Б=5 тыс. шт.
- коэффициент учитывающий невыходы на работу- 1,1:
- численность вспомогательных рабочих составляет 30% от численности основных рабочих;
- численность служащих составляет 10% от численности основных и вспомогательных рабочих.

| Наименование операций | Норма штучно-калькуляционного времени, мин | | | |
|-----------------------|--|----|--|--|
| | A | Б | | |
| Отрезная | 8 | 9 | | |
| Протяжная | 2 | 3 | | |
| Слесарная | 3 | 4 | | |
| Сверлильная | 4 | 5 | | |
| Токарная | 18 | 15 | | |
| Шлифовальная | 12 | 12 | | |
| Сборочная | 6 | 7 | | |

Задача 5. Согласно коллективному договору между работниками и администрацией ОАО «Альфа» предусмотрены следующие формы неденежного поощрения персонала и расходы администраций на эти цели

| Формы неденежного поощрения | Расходы, тыс. р. |
|---|------------------|
| 1. Оплаченные предприятием обеды, доплаты на питание | 4,3 |
| 2. Пикники, корпоративные праздники, организуемые предприятием | 7,8 |
| Сувениры (значки, кружки, футболки, бейсболки, галстуки и т.д.) с | |
| символикой предприятия | 42,3 |
| 4. Туристические поездки в период отпуска | 70,8 |
| 5. Скидки на товары предприятия | 35,6 |

| Частичная или полная оплата обучения работников или членов их семей | 118,0 |
|---|-------|
| Доплаты работникам, использующим личный транспорт для поездок на | 30,7 |
| работу или при решении производственных вопросов | |
| 8. Частичная или полная оплата мобильного телефона | 11,3 |
| 9. Оплата занятий спортом | 28,9 |
| Итого | |

В плановом периоде предприятием предусмотрено получение выручки от продажи продукции на сумму 347,5 млн. р. при величине себестоимости продукции 339 млн. р. ОАО «Альфа» работает по общей системе налогообложения, стоимость имущественного комплекса предприятия составляет 30,4 млн. р. Предприятие также должно выплатить проценты по кредиту в размере 1,3 млн. р., дивиденды по акциям в размере 2,5 млн. р.

Определить, будет ли достаточной величина чистой прибыли предприятия, полученной от реализации продукции, для финансирования мероприятий по неденежному поощрению персонала.

Задание № **6.** Эффективность производственных совещаний зависит от качества их подготовки. Подготовка совещаний включает в себя ряд последовательных этапов. Пронумеруйте цифрами от 1 до 6 последовательность подготовки совещания.

| Содержание этапа | Номер этапа |
|---|-------------|
| Определение участников совещания и их ролей | |
| Информирование участников | |
| Формулировка целей совещания | |
| Анализ ситуации и постановка задач для совещания | |
| Определение регламента, методов и процедур принятия решения | |
| Предоставление помещения | |

Задание № 7. Вас пригласили участвовать в конкурсе на замещение вакантной должности управляющего службой маркетинга. Необходимо ответить на следующий вопрос (применительно к трем предприятиям): «Какую организационную структуру службы маркетинга вы предлагаете, почему?»

Предприятие 1. Фирма производит хлебобулочные изделия, которые поставляются в несколько районов города. В последующие пять лет фирма не предполагает изменений в номенклатуре выпускаемой продукции и прогнозирует работу на сложившемся рынке. Продукция фирмы высокого качества и пользуется доверием и спросом потребителей.

Предприятие 2. Фирма выпускает широкий ассортимент хлебобулочных изделий, а также кондитерские изделия- рулеты и шоколадно-вафельную продукцию с длительным сроком хранения. Через год предполагается запустить новую линию по производству кексов.

Предприятие 3. Фирма производит диетическую продукцию. Рынок сбыта жестко сегментирован, основными потребителями этой продукции являются люди, страдающие сахарным диабетом. Основная стратегия фирмы — приближение продукции к покупателю, поддержание сегодняшнего уровня качества выпускаемой продукции при снижении затрат на ее производство.

Задача 8. Сложившаяся структура оказываемых услуг характеризуется следующими данными: услуга A-20 %, B-53,3 %, B-26,7 %. На основе изучения рынка установлено, что услуга A и B стали пользоваться большим спросом на рынке. Ориентируясь на проведенные маркетинговые исследования, маркетинговой службой было предложено в следующем году увеличить долю услуг A до 35 %, B до 35 %, и уменьшить долю B до 30 %. в общем объеме производства и продаж. Выполните расчеты и примите решение о целесообразности изменения структуры оказываемых услуг? Исходные данные в таблице

| Поморожани | Вид продукции | | | |
|--|---------------|-----|-----|-------|
| Показатели | A | Б | Д | Итого |
| 1. Цена услуги, тыс. руб. | 8 | 16 | 32 | _ |
| 2. Количество за определенный период, шт. | 300 | 400 | 100 | _ |
| 3. Выручка за определенный период, тыс. руб. | | | | |

| 4. Переменные расходы в расчете на одну | 4,8 | 10,4 | 18,6 | _ |
|---|-----|------|------|------|
| услугу, тыс. руб. | | | | |
| 5. Постоянные расходы в рассматриваемом | _ | _ | _ | 5000 |
| периоде, тыс. руб. | | | | |

Задача 9. Предприятие производит три вида продукции: А, Б и В. Спрос на продукцию А и Б стабилен. Продукция В перестала пользоваться спросом. У предприятия есть возможность заменить ее продукцией Г, изготавливаемой на том же оборудовании, что и продукция В, но с меньшими переменными затратами. Однако продажная цена изделия Г ниже, чем изделия В, на 5 ден. ед.

Определить, позволит ли такая замена сохранить выручку от реализации на базисном уровне в объеме 280 тыс. ден. ед. и не приведет ли это к потере прибыли. Постоянные затраты при обоих

вариантах составляют 80 тыс. ден. ед.

| Вид | Цена единицы | Переменные затраты на одно изделие, ден. | Удельный вес в реализации, % | объеме |
|-----------|------------------------|--|------------------------------|-----------|
| продукции | продукции, ден. ед., Р | ед., | Вариант 1 | Вариант 2 |
| A | 10 | 4 | 30 | 30 |
| Б | 16 | 6 | 30 | 30 |
| В | 24 | 16 | 40 | _ |
| Γ | 20 | 12 | _ | 40 |
| Итого | _ | _ | 100 | 100 |

Задача 10. Организация оказывает услуги, которые характеризуются данными, приведенными в табл.1. Ориентируясь на проведенные маркетинговые исследования, маркетинговой службой было предложено в следующем году оказывать услугу A - 35%, E - 45% и E - 20% в общем объеме производства и продаж (в стоимостном выражении). Выполните расчеты и примите решение о целесообразности изменения структуры оказываемых услуг?

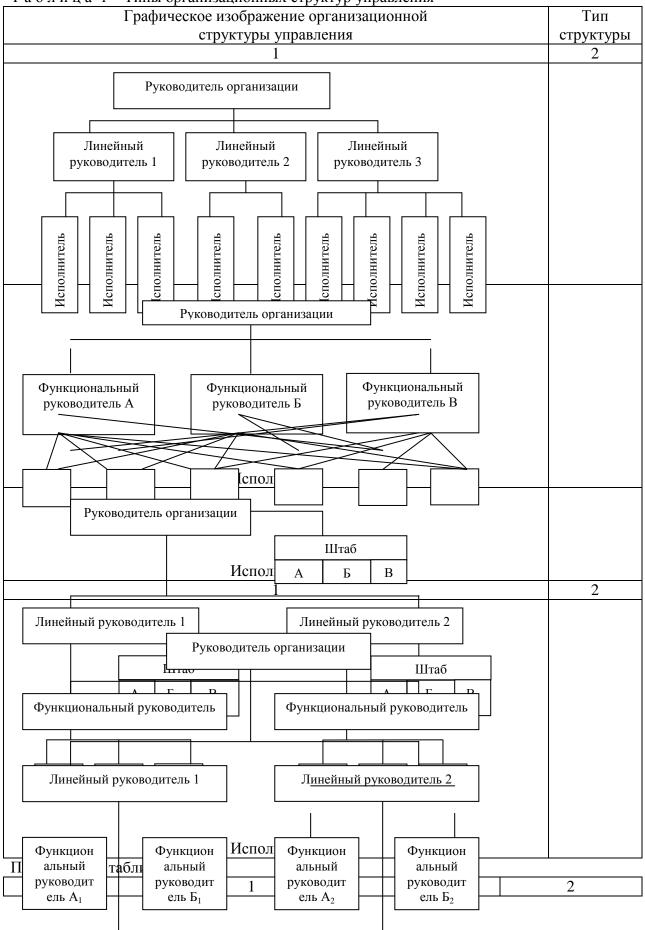
| r | | | | <i>J J</i> - |
|--|---------------|------|------|--------------|
| Помератому | Вид продукции | | | |
| Показатели | A | Б | Д | Итого |
| 1. Цена услуги, тыс. руб. | 8 | 16 | 32 | _ |
| 2. Количество за определенный период, шт. | 300 | 400 | 100 | _ |
| 3. Выручка за определенный период, тыс. руб. | | | | |
| 4. Переменные расходы в расчете на одну | 4,8 | 10,4 | 18,6 | _ |
| услугу, тыс. руб. | | | | |
| 5. Постоянные расходы в рассматриваемом | _ | _ | _ | 4000 |
| периоде, тыс. руб. | | | | |

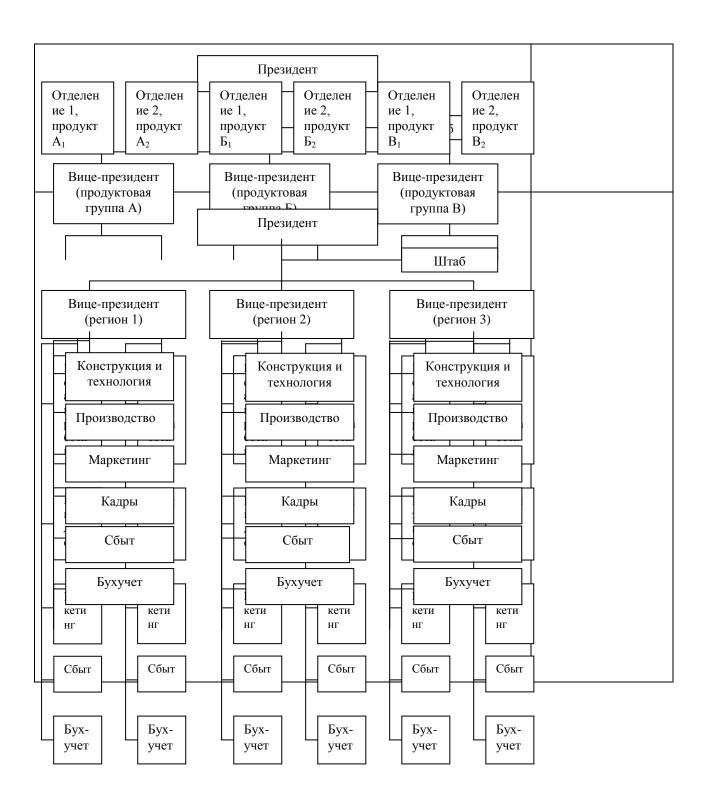
Задача 11. Организация оказывает услуги, которые характеризуются данными, приведенными в табл.1. Ориентируясь на проведенные маркетинговые исследования, маркетинговой службой было предложено в следующем году оказывать услугу A - 35%, E - 45% и E - 20% в общем объеме производства и продаж (в стоимостном выражении). Выполните расчеты и примите решение о целесообразности изменения структуры оказываемых услуг? Затраты на маркетинговые исследования составили 600 тыс. руб.

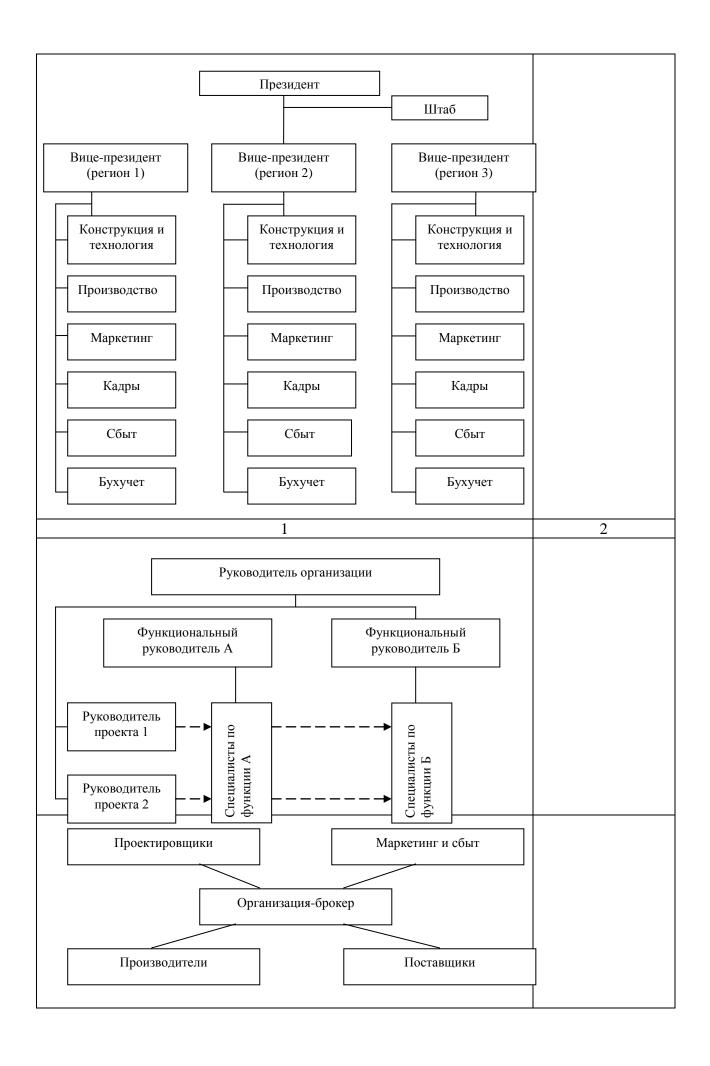
| Померовтоли | Вид продукции | | | |
|--|---------------|------|------|-------|
| Показатели | A | Б | Д | Итого |
| 1. Цена услуги, тыс. руб. | 8 | 16 | 32 | _ |
| 2. Количество за определенный период, шт. | 300 | 400 | 100 | _ |
| 3. Выручка за определенный период, тыс. руб. | | | | |
| 4. Переменные расходы в расчете на одну | 4,8 | 10,4 | 18,6 | _ |
| услугу, тыс. руб. | | | | |
| 5. Постоянные расходы в рассматриваемом | _ | _ | _ | 4000 |
| периоде, тыс. руб. | | | | |

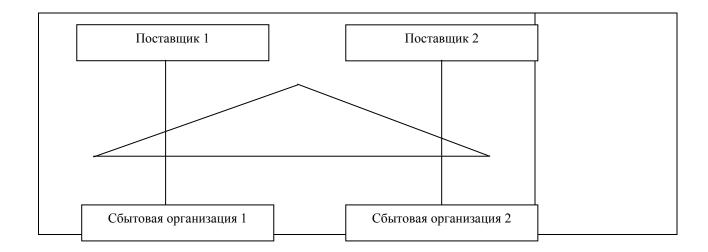
Задание 12. На основании графического изображения связей между руководителем, линейными и функциональными руководителями, исполнителями (таблица 1) указать один из типов организационных структур управления:- линейная;- функциональная;- линейнофункциональная;- инейно-штабная;- продуктовая дивизиональная;- региональная-ивизиональная; смешанная дивизиональная;- матричная;- сетевая нутренняя;- сетевая стабильная.

Таблица 1 – Типы организационных структур управления







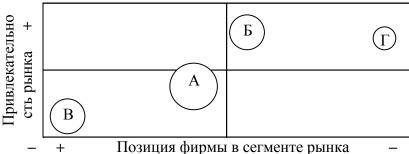


Задача 13. Предприятие изготовило и реализовало за отчетный период изделия А в кол. 30 шт по цене 45 тыс руб., изделие Б в кол. 20 шт по цене 65 тыс. руб. и изделие В в кол. 38 шт по цене 75 тыс. руб. за ед. Удельная трудоемкость изготовления составила: изделия А - 2 нормо-часа, изделия Б - 4 нормо-часа, изделия В - 6 нормо-часов, расценка за один нормо-час 200 руб. Материальные расходы составили 1200 тыс. руб., постоянные накладные расходы за отчетный период – 1600 тыс. руб. Определите налог на прибыль за данный отчетный период и налог по УСН для двух вариантов и примите решение о режиме налогообложения.

Задача 14. Мебельная фабрика выпускает продукцию следующих видов: бытовая мебель, в том числе корпусная -60%, детская -30%, кухонная -5%, офисная -5%, причем объем продаж за последний год корпусной мебели увеличился на 2%, детской - на 10%, кухонной на 0.5%, а объем продаж офисной мебели сократился на12.5%. С помощью модели матрицы Бостонской консультационной группы (БКГ) выделите положение, которые занимают виды мебели: а) корпусная; б) детская; в) офисная; г) кухонная.

Задача 15. На рисунке представлена матрица позиционирования товаров фирмы, отраслевой сегмент рынка обозначен как круг с диаметром, соответствующим величине доли в объеме продаж фирмы и с соответствующим буквенным обозначением.

Какие стратегические выводы в отношении поведения фирмы в отраслевом сегменте $A, \, B, \, \Gamma$ можно сделать?



- а) укрепление позиции; б) форсирование рынка, в) участие без особых усилий,
- г) радикальное улучшение, д) уход с рынка.

Задача 16. Исходные данные:

- 1. Запланированный выпуск продукции 9800е. в год.
- 2. Основные материалы 40 кв. метров по цене 5,3 д.е. за 1кв. метр.
- 3. Зарплата и трудоемкость работ основных производственных рабочих: в цехе сборки 48 часов из расчета 250 д.е. за 1 час. и 30 часов в отделочном цехе из расчета 200 д.е. за 1 час.
- 4. Переменные накладные расходы: по цеху сборки 0,5 д.е. и по отделочному цеху 0,6 д.е. за 1 час плановой трудоемкости.

5. Постоянные накладные расходы: производственные 400 тыс. руб., непроизводственные 100 тыс. руб.

Подготовьте калькуляцию удельной себестоимости единицы товара полной себестоимости на программу по следующим статьям затрат:

| Наим | ленование статьи | На | На программу, | |
|-------|---------------------------------|--------------|---------------|--|
| | | единицу,д.е. | тыс.д.е. | |
| 1. | Основные материалы | | | |
| 2. | Основная зарплата основных | | | |
| прои | зводственных рабочих | | | |
| 3. | Совокупные переменные накладные | | | |
| затра | аты | | | |
| 4. | Совокупные переменные затраты | | | |
| 5. | Совокупные постоянные накладные | | | |
| затра | пты | | | |
| 6. | Совокупные затраты | | | |

Определите продажную цену товара, плановую выручку, предусмотрев прибыль в размере 10% от себестоимости.

Максимальное количество баллов – 9.

Если обучающийся правильно выполнил и решил 91-100% задач, ему выставляется оценка 9 баллов, 81-90% – 8 баллов; 71-80% – 7 баллов, 61-70% -6 баллов, 51-60 %-5 баллов, 41 -50% - 4 балла; 31-40 % – 3 балла, 21-30% 2 балла, 11 – 20 % – 1 балл.

2.2.2. Темы дополнительных заданий - (ДЗ - подготовка доклада к конференции, статьи):

- 1. Анализ решения управленческих задач организаций методами теории нечетких множеств;
 - 2. Анализ моделей и методов решения управленческих задач организаций:
- 3. Анализ точных и приближенных методов принятия управленческих решений: области применения, достоинства и недостатки.

Максимальное количество баллов – 9.

Оценка 9 баллов выставляется обучающемуся, если он подготовил доклад к конференции или статью;

Оценка 4-8 баллов выставляется обучающемуся, если он подготовил доклад к конференции или статью, где недостаточно отражена актуальность (снижение на один балл), метод (снижение на один балл) и новизна исследования (снижение на два балла):

Оценка 1-3 балла выставляется обучающемуся, если частично подготовил доклад к конференции или статью, где отразил актуальность (один балл), метод исследования (один балл) и новизну исследования (два балла).

2.3 Типовые экзаменационные материалы

Перечень вопросов для проведения экзамена (теоретические вопросы)

- 1. Понятие о менеджменте, субъекты, объекты, уровни, необходимость менеджмента.
- Факторы возникновения менеджмента и основные определения понятия «менеджмент».
 Эволюция, научные школы менеджмента.
- 4. Методологические основы менеджмента.
- 5. Методы управления при организации деятельности малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта.
- 6. Планирование деятельности организации.
- 7. Вертикальное и горизонтальное разделение труда, орг. структура, виды, принципы построения.
- 8. Процесс управления, цели, задачи, технологии, структура, люди.
- 9. Сбор, анализ и обработка данных внутренней и внешней среды организации.

- 10. Процесс управления при интегрированном подходе.
- 11. Схема модели при интегрированном подходе.
- 12. Основные комплексы действий процесса управления и принятия решений.
- 13. Процесс управления в динамике.
- 14. Мотивация, основные ее теории при организации деятельности малой группы.
- 15. Власть и партнерство в деятельности малой группы.
- 16. Группы и лидерство.
- 17. Личность руководителя, его качества.
- 18. Характеристика стилей управления.
- 19. Формальные и неформальные группы, факторы эффективной деятельности групп.
- 20. Понятие конфликта и средства воздействия на участников конфликта.
- 21. Стратегический менеджмент.
- 22. Антикризисное управление.
- 23. Корпоративный менеджмент.
- 24. Категории, факторы и показатели эффективности менеджмента.
- 25. Производственный менеджмент.
- 26. Организация производственного процесса.
- 27. Организация и планирование вспомогательного производства.
- 28. Международный менеджмент.
- 29. Модели и методы принятия управленческих решений.

Структура экзаменационного билета:

- 1. Теоретический вопрос.
- 2. Теоретический вопрос.
- 3. Практическое задание (задача).

Пример экзаменационного билета



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Институт технологий (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования

«Донской государственный технический университет» в г. Волгодонске Ростовской области (Институт технологий (филиал) ДГТУ в г. Волгодонске)

| Факультег | <u>технологии и менеджмент</u> | | |
|---------------|--|--------------------|------------------------------|
| Кафедра | Экономика и управление | | |
| | | | |
| | ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ | БИЛЕТ № <u>1</u> _ | |
| | на <u>_2023/2024</u> _ уч | ебный год | |
| Дисциплина | <u>Менеджмент</u> | | |
| | кменте, субъекты, объекты, ур принятия управленческих рег | * | ь менеджмента. |
| Зав. кафедрой | | Ф.И.О. | <u>01.09.2023 г.</u> Дата |

Методика формирования оценки и критерии оценивания промежуточной аттестации (экзамен) на очной форме обучения: максимальное количество баллов при полном раскрытии вопросов и верном решении практической задачи билета:

- 1 Теоретический вопрос -15 баллов;
- 2 Теоретический вопрос -15 баллов;
- 3 Практическое задание или задача -20 баллов;

Итого: экзамен – 50 баллов.

Методика формирования оценки и критерии оценивания промежуточной аттестации (экзамен) на заочной форме обучения: максимальное количество баллов при полном раскрытии вопросов и верном решении практической задачи билета:

- 1 Теоретический вопрос -25 баллов;
- 2 Теоретический вопрос -25 баллов;
- 3 Практическое задание или задача -30 баллов;
- 4. Ответы на дополнительные вопросы -20 баллов.

Итого: экзамен – 100 баллов.

Карта тестовых заданий

Компетенция ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач

Индикатор ОПК-1.2 Умеет применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач

Дисциплина Менеджмент

Описание теста:

- 1. Тест состоит из 70 заданий, которые проверяют уровень освоения компетенций обучающегося. При тестировании каждому обучающемуся предлагается 30 тестовых заданий по 15 открытого и закрытого типов разных уровней сложности.
- 2. За правильный ответ тестового задания обучающийся получает 1 условный балл, за неправильный ответ 0 баллов. По окончании тестирования, система автоматически определяет «заработанный итоговый балл» по тесту, согласно критериям оценки
- 3 Максимальная общая сумма баллов за все правильные ответы составляет 100 баллов.
- 4. Тест успешно пройден, если обучающийся правильно ответил на 70% тестовых заданий (61 балл).
- 5. На прохождение тестирования, включая организационный момент, обучающимся отводится не более 45 минут. На каждое тестовое задание в среднем по 1,5 минуты.
- 6. Обучающемуся предоставляется одна попытка для прохождения компьютерного тестирования.

Кодификатором теста по дисциплине является раздел рабочей программы «4. Структура и содержание дисциплины (модуля)»

Комплект тестовых заданий

Задания закрытого типа Задания альтернативного выбора

Выберите один правильный ответ

Простые (1 уровень)

- 1. Сущность организации состоит в:
- А) Формальном объединении людей для выполнении схожих операций
- Б) Координации организационных процессов при выполнении планируемых работ
- В) Сознательной координации группой людей своей деятельности для достижения общих целей
- 2 Состояние экономики
- А) Непосредственно влияет на организационную структуру
- Б) Имеет прямую корреляцию с состоянием организации
- В) В числе других факторов косвенно определяет цели организации
- 3 Теория иерархии человеческих потребностей
- А) Учитывает, что неудовлетворенная потребность не стимулирует деятельность;
- Б) Предполагает возможность группировки и иерархической организации человеческих потребностей
- В) Предполагает воздействие потребностей на человека по мере продвижения от высших потребностей к низшим
- 4. Процесс мотивации по Вруму:

- А) Зависит от профессиональной подготовки мотивируемого
- Б) Не учитывает валентность результата
- В) Состоит в определении связи между мотивом, усилиями, ожиданиями 1 и 2 уровня, валентностью результатов
- 5 Мотивация персонала направлена на:
- А Формирование потребностей персонала
- Б) Создание условий для повышения производительности труда
- В) Изменение поведения персонала в целях организации
 - 6 Неформальная группа:
- А) Возникает при условии неэффективности формальной организации
- Б) Это дополняющий комплексный механизм решения профессиональных, эмоциональных, социальных проблем
- В) Это механизм сопротивления формальным процессам в организации

Средне -сложные (2 уровень)

- 7 Кто относится к среднему уровню менеджеров:
- А) Заместители
- Б)Руководители подразделений
- В) Руководители групп
- 8 Выберите правильные функции менеджмента:
- А) Планирование и координирование
- Б) Распределение и стимулирование
- В) Распределение и продвижение
- 9 При какой форме планирования осуществляется определение целей деятельности на срок больше 5 лет:
- А) Стратегическое
- Б) Краткосрочное
- В)Среднесрочное
- 10 Задачами менеджмента являются:
- А) Тактическая
- Б)Стратегическая
- В) Поддержание устойчивости фирмы и всех ее элементов, ее развитие
- 11 Путь разрешения конфликтов:
- А) Премирование
- Б) Компромисс
- В) Гласное обсуждение
- 12 Что относится к методам принятия управленческих решений:
- А) Мозговая атака
- Б) Организация
- В) Формулировка
- 13 Группы работников делятся на такие категории как:
- А) Формальные и неформальные

- Б) Простые и сложные
- В) Открытые и закрытые
- 14 Руководитель авторитарного стиля руководства, как правило:
- А) Делится с властью с подчинёнными
- Б) Много работает требует этого от других
- В) Ценит подчиненных
- 15 Функция организации базируется на таких категориях:
- А) Полномочия, ответственность, делегирование
- Б)полномочие, ответственность
- В)полномочие, стимулирование
- 16 Совокупность факторов, оказывающих непосредственное или опосредованное влияние на деятельность организации, представляет собой:
- А) Внутреннюю среду корпорации
- Б) Корпоративную культуру
- В) Внешнюю среду организации
- 17 Косвенное регулирование деятельности организации осуществляется через:
- А) Налоги
- Б) Защиту окружающей среды и пользование природными ресурсами
- В) Ограничение конкуренции
- 18 Совокупность факторов, оказывающих прямое влияние на деятельность организации, представляет собой:
- А) Внутреннюю среду корпорации
- Б) Корпоративную культуру
- В) Внешнюю среду организации
 - 19 Руководитель демократичного стиля руководства, как правило:
- А) Делится с властью с подчинёнными
- Б) Много работает требует этого от других
- В) Ценит подчиненных
- 20 Первый учебник по по управлению был написан английским предпринимателем M. Вебером в :
- A) 1850
- Б) 1790
- B)1832
- 21 Кто автор этих слов «Управление это искусство знать точно, что предстоит сделать и как это сделать самым дешевым и наилучшим способом?»
- А) Ч. Бебидж;
- Б) М.Вебер

В) Ф. Тейлор

- 22 Принципы регулирования:
- А) Рациональность
- Б)Ритмичность
- В) Надежность

Сложные (3 уровень)

- 23 Выберите понятие, относящееся к принципам менеджмента:
- А) Единоличие и коллегиальность
- Б)Организация
- В)Достижения цели
 - 24 В чем состоит главное отличие формальных и неформальных организаций:
- А) В количестве членов организации
- Б) В способе возникновения
- В) В контакте с внешней средой
 - 25 Какие из нижеприведенных понятий относится к целям по содержанию:
- А) Долгосрочные
- Б) Общие
- В)Экономические

Задания на установление соответствия

Установите соответствие между левым и правым столбцами.

Простые (1 уровень)

26 Установите соответствие:

(1A, 2F)

- 1 К основным функциям менеджмента относят
- 2 К основным методам менеджмент относят
- А) Планирование
- Б) Административный
- В) Сбыт

27 Установите соответствие:

(1A, 2F)

- 1 К принципам организации по А. Файолю относится
- 2 К функциям менеджмента относят

- А) Разделение труда
- Б) Мотивация
- В)Распределение

Средне-сложные (2 уровень)

28 Установите соответствие:

(1А, 2Б) 1 К содержательным теориям мотивации

относят 2 К процессуальным теориям мотивации относят А) теория мотивации А. Маслоу

Б) теория ожиданий Врума

B) теория игр

29 Установите соответствие:

(1A, 2B)

- 1 Факторы внешней среды
- 2 Факторы внутренней среды

А) Конкуренты

| Б) Финансы организации | В)Роль | государства |
|---|-----------------------------------|--|
| 30 Установите соответствие: (1A, 2Б) 1 К среде прямого воздействия относят 2 К среде косвенного воздействия | А)Потреб Б) Эконом В) Кадры | мическая среда |
| 31 Установите соответствие: (1A, 2B) 1К первичным потребностям относят 2 К вторичным потребностям относят | В) Потребност | А) Физиологические Б) Экономические ь в уважении |
| 32 Установите соответствие: (1A, 2Б) 1 Количественный метод принятия предпринимате решения 2 Качественный метод принятия предпринимате решения 33 Установите соответствие: | | А) Балансовый метод Б) Метод аналогии В) Прямой метод |
| (1Б, 2А) 1 Прибыль отчетного года, предпринимательский доход 2 Общая рентабельность, рентабельность прод | даж | А) Показатели эффективности управленияБ) Показатели рентабельностиВ) Показатели деловой активности |
| 34 Установите соответствие: (1Б, 2Г, 3А, 4В) 1 Раздел, включающий в себя схему производст потоков 2 Раздел, состоящий из организационной стр предприятия и потребности в персонале 3 Раздел, включающий в себя прогноз объема реа продукции, план о поступлении выплат 4 Раздел, состоящий из целей и стратегий марк каналов распределения товара, методы стимули продаж | руктуры лизации кетинга, | А) Финансовый план Б) Производственный план В) План маркетинга Г) Организационный план Д) Общие положения |

Сложные (3 уровень)

35 Установите соответствие:

(1А, 2Б)

| 1Фирма принимает открытую цессию, т.е. сообщает | A) | Открытый |
|---|-----------|----------|
| покупателю об уступке требований кредиторам | факторинг | |
| 2 Когда покупатель не информируется о продаже | Б) | Закрытый |
| обязательств фирме, а также не сообщается | факторинг | |
| никому из контрагентов кредитора о кредитовании | B) | Прямой |
| его продаж факторной компании | факторинг | |

Задания открытого типа Задания на дополнение

Напишите пропущенное слово.

Простые (1 уровень)

| 36 Один из методов анализа внутренней и внешней среды в стратегическом |
|---|
| планировании, который учитывает сильные и слабые стороны организации, а также ее |
| возможности и угрозы называется (SWOT анализ, SWOT анализом) |
| |
| Наука, изучающая совокупность методов, принципов, средств и форм управления с целью |
| повышения эффективности производства называется (менеджмент, менеджментом) |
| |
| 38 Поведение одного человека, которое вносит изменение в поведение другого |
| называется (влияние, влиянием) |
| |
| 39 Группа людей которая владеет определенными ресурсами, имеет общее руководство и общие цели |
| называется (организация, организацией) |
| 40 Руководитель коллектива, который пользуется данной ему служебной властью |
| называется (формальный лидер, формальным лидером) |
| |
| 41 Вегетативно-психологическое состояние человека, связанное с перегрузкой |
| нервной системы называется (стресс) |
| (cipece) |
| 42 Возложенная на должностное лицо обязанность выполнять поставленные |
| задания и обеспечивать их решения (полномочия, полномочиями) |
| задания и обеспечивать их решения (полномочия, полномочиями) |
| |
| Средне-сложные (2 уровень) |
| |
| 43 Вид корпорации, переросшей национальные рамки и осуществляющей |
| деятельность на мировом рынке через свои заграничные филиалы и дочерние общества |
| называется(ТНК) |
| |
| 44 Подход, который требует принятия оптимального решения, которое зависит от |
| соотношения взаимодействующих факторов называется (ситуационным |
| подходом, ситуационный подход) |
| Основное предназначение организации называется (миссией, миссия) |
| |
| 46 Побуждение работников к выполнению задач называется (мотивация |
| мотивацией) |
| |
| |
| 47 Вид управленческой деятельности по обеспечению выполнения определенных |
| задач и достижения целей организации называется (контроль, контролем) |
| (|
| 48 Творческая деятельность по анализу проблемной ситуации, выбор средств |
| от разрешения называется (управленческое решение, управленческим |
| решением) |
| pomeninen) |

| 49 Передача заданий и полномочий лицу называется(делегирование, делегированием) 50 Агент, осуществляющий сбыт товара в пределах своего региона (обычно |
|---|
| иностранный товар) – это (дистрибьютор) |
| 51 Процесс, включающий этапы выведения на рынок, роста, зрелости и упадка – это (жизненный цикл, жизненный цикл товара) |
| 52 Свойство рынка, обеспечивающее возможность осуществления крупных операций купли-продажи без существенного изменения цен — это |
| 53 Совокупность организационно-технических и коммерческих функций предприятия по изучению рынка, производству товаров с учетом рыночного спроса и предложения продукции потребителю - это (маркетинг) |
| 54 Совокупность взаимосвязанных решений, определяющих приоритетные направления ресурсов и усилий предприятия по реализации его миссии – это (стратегия) |
| 55 Возможность возникновения неблагоприятных ситуаций в ходе реализации планов и выполнения бюджетов предприятия – это (риск, риски) |
| 56 Метод снижения риска, посредством создания на предприятии специальных резервных фондов - это (самострахование) |
| 57 Относительный показатель экономической эффективности, рассчитанный как отношение прибыли к ее активам, называется (рентабельностью, рентабельность) |
| 58 Деятельность по консультированию руководителей, управленцев по широкому кругу вопросов в сфере финансовой, коммерческой, юридической, технологической и экспертной деятельности — это (консалтинг) 59 Основоположник научной школы менеджмента- это (Ф.Тейлор) |
| 60 Способ организации бизнеса, при котором используется уже проверенная и доказавшая свою эффективность на практике модель бизнеса, называется(франчайзингом, франчайзинг) |
| 61 Всегда юридическое лицо, осуществляющее торговое посредничество за свой счет и от своего имени в интересах продавца - это |
| 63 Коэффициент, который показывает, какое количество денежных средств необходимо для покрытия потребительской корзины, называется |

| групп бизне | овых инт | ма формальных и: ересов, особеннос | и неформальні ти поведения ј | ых правил и норм д работников и стил | деятельности, а так ь руководства – | кже индивид это | уальных и (культура |
|-----------------------|-----------|---------------------------------------|---------------------------------|---|--|--------------------|------------------------|
| ните) | 66 (a) | Совокупность | принципов | человеческого | поведения - | ЭТО | |
| Слож | кные (3 у | уровень) | | | | | |
| 67 (отве | - | ичения права и ность, ответсти | | ресурсы предпр | иятия называет | ся | |
| | чает в | | ты внутрен | и содержатель ней и внешне | | | |
| | - | жима управлен | | правленная на лі ся | | | |
| 70 состо | | | • | аженная в плана (планиро | | | ee |
| | | I/anma | | | (nan | | |

Карта учета тестовых заданий (вариант 1)

| Компетенция | ОПК-1 Способен | применять знания | (на промежуточном | уровне) |
|-------------|---|--|-------------------|---------|
| | экономической теории при решении прикладных задач | | | |
| Индикатор | ОПК-1.2 Умеет | ОПК-1.2 Умеет применять знания (на промежуточном | | уровне) |
| | экономической теор | рии при решении приклад | цных задач | |
| Дисциплина | Менеджмент | | | |
| | | Тестовые задания | | Итого |
| Уровень | Закры | Закрытого типа Открытого типа | | |
| освоения | Альтернативный | Установление | | |
| | выбор | соответствия/ | На дополнение | |
| | | последовательности | | |
| 1.1.1 (20%) | 5 | 2 | 7 | 14 |
| 1.1.2 (70%) | 17 | 7 | 24 | 48 |
| 1.1.3 (10%) | 3 | 1 | 4 | 8 |
| Итого: | 25 шт. | 10 шт. | 35 шт. | 70 шт. |

Карта учета тестовых заданий (вариант 2)

| | | | | | _ | | |
|-------------|----------|--------------|--------------|------------|-------|-------------------|----------|
| Компетенция | ОПК-1 | Способен | применять | знания | (на | промежуточном | уровне) |
| | экономи | ческой теори | и при решени | и приклад | ных з | адач | |
| Индикатор | ОПК-1.2 | 2 Умеет прим | енять знания | (на проме | жуточ | ном уровне) эконо | мической |
| | теории г | іри решении | прикладных з | адач | | | |
| Дисциплина | Менедж | мент | | | | | |
| Уровень | | | Tec | товые зада | кин | | |
| освоения | | Закр | ытого типа | | | Открытого т | ипа |

| | Альтернативного выбора | Установление | На пополнение |
|-------|--|---------------------------|---|
| | | последовательности | та дополнение |
| 1.1.1 | 1.Сущность организации состоит в: А) Формальном объединении людей для выполнении схожих операций Б) Координации организационных процессов при выполнении планируемых работ В) Сознательной координации группой людей своей деятельности для достижения общих целей 2 Состояние экономики А) Непосредственно влияет на организационную структуру Б) Имеет прямую корреляцию с состоянием организации В) В числе других факторов косвенно определяет цели организации 3 Теория иерархии человеческих потребностей А) Учитывает, что неудовлетворенная потребность не стимулирует деятельность; Б) Предполагает возможность группировки и иерархической организации человеческих потребностей В) Предполагает воздействие потребностей на человека по мере продвижения от высших потребностей к низшим 4. Процесс мотивации по Вруму: A) Зависит от профессиональной подготовки мотивируемого Б) Не учитывает | соответствия/Установление | На дополнение 36 Один из методов анализа внутренней и внешней среды в стратегическом планировании, который учитывает сильные и слабые стороны организации, а также ее возможности и угрозы называется 37 Наука, изучающая совокупность методов, принципов, средств и форм управления с целью повышения эффективности производства называется 38 Поведение одного человека, которое вносит изменение в поведение другого называется 39 Группа людей которая владеет определенными ресурсами, имеет общее руководство и общие цели называется 40 Руководитель коллектива, который пользуется данной ему служебной властью называется 41 Вегетативнопсихологическое состояние человека, связанное с перегрузкой нервной системы 42 Возложенная на должностное лицо обязанность выполнять поставленные задания и обеспечивать их решения |
| | подготовки мотивируемого Б) Не учитывает валентность результата В) Состоит в определении связи между мотивом, усилиями, ожиданиями 1 и 2 уровня, валентностью результатов 5 Мотивация персонала | | |
| | направлена на: А Формирование потребностей персонала | | |

| | T | | |
|-------|----------------------------|-------------------------------|--|
| | Б) Создание условий для | | |
| | повышения | | |
| | производительности труда | | |
| | В) Изменение поведения | | |
| | персонала в целях | | |
| | организации | | |
| | 6 Неформальная группа: | | |
| | А) Возникает при условии | | |
| | неэффективности | | |
| | формальной организации | | |
| | Б) Это дополняющий | | |
| | комплексный механизм | | |
| | решения | | |
| | профессиональных, | | |
| | эмоциональных, | | |
| | социальных проблем | | |
| | В) Это механизм | | |
| | сопротивления | | |
| | формальным процессам в | | |
| | организации | | |
| 1.1.2 | 7 Кто относится к среднему | 28 Установите соответствие: | 43 Вид корпорации, переросшей |
| 12 | уровню менеджеров: | 1К содержательным теориям | национальные рамки и |
| | А) Заместители | мотивации относят | осуществляющей деятельность |
| | Б)Руководители | 2К процессуальным теориям | на мировом рынке через свои |
| | подразделений | ОТНОСЯТ | заграничные филиалы и дочерние |
| | В) Руководители групп | А)Теория Маслоу | общества называется |
| | 8 Выберите правильные | | 44 Подход, который требует |
| | функции менеджмента: | В) теория игр | принятия оптимального решения, |
| | А) Планирование и | **** | которое зависит от соотношения |
| | координирование | 1.Факторы внешней среды | взаимодействующих факторов |
| | Б) Распределение и | A = 1 | называется |
| | стимулирование | А)Конкуренты | 45 Основное |
| | В) Распределение и | Б)Финансы | предназначение организации |
| | продвижение | В)Роль государства | называется |
| | 9 При какой форме | 30 Установите соответствие | 46 Побуждение работников к |
| | планирования | 1 К среде прямого | выполнению задач называется |
| | осуществляется | воздействия относят | SEMICULAR SUMMER TO A SUMMER TO A SUMMER TO A SUMMER TO A SUMER TO A SUMMER TO A SUMER T |
| | определение целей | | 47 Вид управленческой |
| | деятельности на срок | • ' | деятельности по обеспечению |
| | больше 5 лет: | А)Потребители | выполнения определенных задач |
| | А) Стратегическое | Б) Экономическая среда | и достижения целей организации |
| | Б) Краткосрочное | В) Кадры | называется |
| | В)Среднесрочное | 31Установите соответствие: | 48 Творческая деятельность |
| | 10 Задачами менеджмента | 1К первичным | по анализу проблемной |
| | являются: | потребностям относят | ситуации, выбор средств от |
| | А) Тактическая | 2К вторичным | разрешения |
| | Б)Стратегическая | потребностям относят | называется |
| | В) Поддержание | А)Физиологические | 49 Передача заданий и |
| | устойчивости фирмы и | Б)Экономические | полномочий лицу называется |
| | всех ее элементов, ее | В)Потребность в уважении | nomono mi mig nasbibación |
| | развитие | 32 Установите соответствие | 50 Агент, осуществляющий сбыт |
| | 11 Путь разрешения | 1Количественный метод | товара в пределах своего региона |
| | конфликтов: | принятия | (обычно иностранный товар) – |
| | А) Премирование | предпринимательского | это |
| | Б) Компромисс | решения | 51 Процесс, включающий этапы |
| | В) Гласное обсуждение | 2 Качественный метод | выведения на рынок, роста, |
| | 12 Что относится к | принятия | зрелости и упадка – это |
| | методам принятия | предпринимательского | оролоот и упидац это |
| | управленческих решений: | решения | 52 Свойство рынка, |
| | А) Мозговая атака | А) Балансовый метод | обеспечивающее возможность |
| | Б) Организация | Б) Метод аналогии | осуществления крупных |
| | В) Формулировка | В) Прямой метод | операций купли-продажи без |
| | 13 Группы работников | | существенного изменения цен – |
| | то группы раоотников | 33 3 CTUITOBITE COULDCICIBILE | одщественного изменения цен — |

делятся на такие категории как: A) Формальные И неформальные Б) Простые и сложные В) Открытые и закрытые 14Руководитель авторитарного стиля руководства, как правило: А) Делится с властью подчинёнными Б) Много работает требует этого от других В) Ценит подчиненных 15 Функция организации базируется на категориях: A) Полномочия. ответственность, делегирование Б)полномочие, ответственность В)полномочие, стимулирование 16 Совокупность факторов, оказывающих непосредственное или опосредованное влияние на деятельность организации, представляет собой: А) Внутреннюю среду корпорации Б) Корпоративную культуру В) Внешнюю среду организации 17 Косвенное регулирование деятельности организации осуществляется через: А) Налоги Б) Защиту окружающей среды и пользование природными ресурсами В) Ограничение конкуренции 18 Совокупность факторов, оказывающих прямое влияние на деятельность организации, представляет собой: Внутреннюю A) среду корпорации Б) Корпоративную культуру В) Внешнюю среду организации Руководитель демократичного стиля руководства, как правило: А) Делится с властью с подчинёнными

Б) Много работает требует

1 Прибыль отчетного это Совокупность года, 53 предпринимательский организационно-технических доход коммерческих функций предприятия по изучению рынка, 2 Общая рентабельность, производству товаров с учетом рентабельность продаж рыночного спроса и предложения потребителю А)Показатели продукции эффективности это 54 Совокупность управления взаимосвязанных решений, Б) Показатели определяющих приоритетные рентабельности направления ресурсов и усилий предприятия по В) Показатели деловой активности реализации его миссии – это 34. Установите 55 Возможность соответствие: возникновения неблагоприятных 1Раздел, включающий в ситуаций в ходе реализации себя схему планов и выполнения бюджетов производственных потоков 2Раздел, состоящий предприятия – это организационной структуры 56 Метод снижения риска, предприятия и потребности посредством создания предприятии специальных в персонале включающий резервных 3Раздел. фондов это себя прогноз объема Относительный 57 реализации продукции, план экономической показатель о поступлении выплат эффективности, рассчитанный состоящий 4.Раздел, ИЗ как отношение прибыли к ее целей И стратегий активам, называется маркетинга, каналов распределения товара, 58 Деятельность методы стимулирования по продаж консультированию А)Финансовый план руководителей, управленцев по Б) Производственный широкому кругу вопросов сфере финансовой, план коммерческой, юридической, В) План маркетинга технологической и экспертной Г) Организационный план деятельности Д) Общие положения 59 Основоположник научной школы менеджментаэто 60 Способ организации бизнеса, при котором используется уже проверенная и доказавшая свою эффективность на практике модель бизнеса, называется 61 Всегда юридическое лицо, осуществляющее торговое посредничество за свой счет и от своего имени в интересах продавца - это 62 План осуществления бизнесопераций, действий фирмы, содержащий сведения о фирме, товаре, его производстве, рынках сбыта, маркетинге, организации операций и их эффективности это

63

Коэффициент,

который

| | этого от других В) Ценит подчиненных 20 Первый учебник по управлению был написан английским | | показывает, какое количество денежных средств необходимо для покрытия потребительской корзины, называется 64 Долгосрочный рисковый |
|--------|---|---|---|
| | предпринимателем М. Вебером в: А) 1850 Б) 1790 В)1832 21 Кто автор этих слов «Управление — это искусство знать точно, что предстоит сделать и как это сделать самым дешевым и | | капитал, инвестируемый в акции новых и быстро растущих компаний с целью получения высокой прибыли - это |
| | наилучшим способом?» А) Ч. Бебидж; Б) М.Вебер В) Ф. Тейлор 22 Принципы регулирования: А) Рациональность Б)Ритмичность В) Надежность | | интересов, особенности поведения работников и стиль руководства — это 66 Совокупность принципов человеческого поведения - это |
| 1.1.3 | возникновения В) В контакте с внешней средой 25 Какие из нижеприведенных понятий относится к целям по содержанию: А) Долгосрочные Б) Общие В) Экономические | ПФирма принимает открытую цессию, т.е. сообщает покупателю об уступке требований кредиторам 2 Когда покупатель не информируется о продаже обязательств фирме, а также не сообщается никому из контрагентов кредитора о кредитовании его продаж факторной компании А) Открытый факторинг Б) Закрытый факторинг В) Прямой факторинг | 67 Ограничения права использовать ресурсы предприятия называется ——————————————————————————————————— |
| Итого: | 25 шт. | 10 шт. | 35 шт. |

Критерии оценивания

Критерии оценивания тестовых заданий

Критерии оценивания: правильное выполнение одного тестового задания оценивается 1 баллом, неправильное – 0 баллов.

Максимальная общая сумма баллов за все правильные ответы составляет наивыеший балл-100 баллов.

Шкала оценивания результатов компьютерного тестирования обучающихся (рекомендуемая)

| Оценка Процент верных ответ | ов Баллы |
|-----------------------------|----------|
|-----------------------------|----------|

| «удовлетворительно» | 70-79% | 61-75 баллов |
|---------------------|---------|---------------|
| «хорошо» | 80-90% | 76-90 баллов |
| «отлично» | 91-100% | 91-100 баллов |

Ключи ответов

| № | Номер и вариант | |
|----------|--------------------------------------|--|
| тестовых | правильного | |
| заданий | ответа | |
| 1 | В) Сознательной | |
| | координации | |
| | группой людей | |
| | своей деятельности | |
| | для достижения | |
| | общих целей | |
| 2 | В) В числе других | |
| - | факторов косвенно | |
| | определяет цели | |
| | организации | |
| 3 | В) Предполагает | |
| | воздействие | |
| | потребностей на | |
| | человека по мере | |
| | продвижения от высших потребностей к | |
| | низшим | |
| 4 | Б) Создание | |
| | условий для | |
| | повышения | |
| | производительности | |
| | труда | |
| 5 | Б) Создание | |
| | условий для | |
| | повышения | |
| | производительности | |
| | труда | |
| 6 | Б) Это | |
| | дополняющий | |
| | комплексный | |
| | механизм решения | |
| | профессиональных, | |
| | эмоциональных, | |
| | социальных | |
| | проблем | |
| 7 | Б) Руководители | |
| | подразделений | |
| 8 | А) Планирование и | |
| | координирование | |
| 9 | А) Стратегическое | |
| 10 | в) Поддержание | |
| | устойчивости | |
| | фирмы и всех ее | |

| 1 | |
|----|--------------------------------------|
| 36 | SWOT анализ, SWOT анализом |
| | |
| | |
| 27 | Maya wan tayar Maya wan tayara t |
| 37 | менеджмент, менеджментом |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 38 | влияние, влиянием |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 39 | организация, организацией |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 40 | формальный лидер, формальным лидером |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 41 | стресс |
| | • |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 42 | полномочия, полномочиями |
| | · |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 12 | THE |
| 43 | ТНК |
| | |
| 44 | ситуационным подходом, ситуационный |
| | подход |
| 15 | |
| 45 | миссией, миссия |
| 46 | Мотивацией, мотивация |
| | |
| | |
| L | |

| | элементов, ее |
|----|------------------------------|
| | развитие |
| 11 | Б) Компромисс |
| 12 | А) Мозговая атака |
| 13 | A) Формальные и неформальные |
| 14 | Б) Много работает |
| | требует этого от |
| | других |
| 15 | А) Полномочия, |
| | ответственность, |
| | делегирование |
| 16 | В) Внешнюю среду |
| | организации |
| 17 | А) Налоги |
| 18 | А) Внутреннюю |
| | среду корпорации |
| 19 | А) Делится с |
| | властью с |
| | подчинёнными |
| 20 | B)1832 |
| 21 | В) Ф. Тейлор |
| 22 | А) Рациональность |
| 23 | А) Единоличие и |
| | коллегиальность |
| 24 | Б) В способе |
| | возникновения |
| 25 | В)Экономические |
| 26 | 1А, 2Б |
| 27 | 1А, 2Б |
| 28 | 1А, 2Б |
| 29 | 1А, 2Б |
| 30 | 1А, 2Б |
| 31 | 1A, 2B |
| 32 | 1А, 2Б |
| 33 | 1Б, 2 А |
| 34 | 1Б, 2Г, 3А, 4В |
| 35 | 1А, 2 Б |
| 35 | 111, 20 |

| 47 | Контроль, контролем |
|-----------|--|
| 48 | управленческое решение, управленческим |
| | решением |
| 49 | делегирование, делегированием |
| | |
| 50 | Дистрибьютер |
| | |
| =- | |
| 51 | жизненный цикл, жизненный цикл товара |
| | |
| 52 | никрипності |
| 34 | ликвидность |
| 53 | маркетинг |
| 54 | стратегия |
| | erparer na |
| 55 | Риск, риски |
| | 71 |
| | |
| 56 | самострахование |
| 57 | рентабельностью, рентабельность |
| 58 | консалтинг |
| 59 | Ф.Тейлор |
| | |
| 60 | франчайзингом, франчайзинг |
| | |
| 61 | дилер |
| 62 | Бизнес-план, бизнес-планом |
| 63 | покупательской способностью, |
| (1 | покупательская способность |
| 64 | венчурный капитал |
| 65 | Культура бизнеса |
| 66 | этика |
| 67 | ответственность, ответственностью |
| 68 69 | предпринимательская среда |
| | регулирование, регулированием |
| 70 | планирование, планированием |
| | |